

「次世代を担う保険代理店経営者のための戦略構築講 戦略的代理店経営の実践

競争環境の激化・インステックや自動運転・少子高齢化等の大きな環境変化を踏まえ、保険代理店が抱える2大テーマについて株式会社 A.I.P の実践的な事例を用いて説明し、皆様に経営の大きなヒントを掴んで頂くためセミナーです。

イントロダクション：保険業界の環境変化と必要なイノベーション

想定される業界の変化

- 競争環境の激化・マーケットの縮小
- 在り方に変化と保険料・手数料の縮小

必要となる変革(イノベーション)

- マーケットチェンジ・独自の付加価値
- 存在意義の変革・組織化・金融機関化

第1部：株式会社 A. I. P の概要 (理念・ビジョン・戦略)

- 目的：保険代理店の健全経営の実現
- 理念・ビジョンに基づいた運営
 - 環境的要素を考慮した経営戦略

第2部：法人マーケット開拓 (リスクマネジメント)

- 目的：法人へのマーケットチェンジ
- RM を基軸とした最適提案の実現
 - 独自の経営資源による差別化

第3部：支店制度によるマネジメント（金融機関化）

- 目的：支店制度と通じた組織化・金融機関化の実現
- 組織としてのマネジメントの仕組
 - 金融機関としてのガバナンス態勢

講師

株式会社 A. I. P 代表取締役 CEO 松本 一成
MBA（経営管理修士）、上級リスク診断士、社会保険労務士
NPO 法人日本リスクマネジャー&コンサルタント協会 副理事長

◎セミナー申込書 FAX 077-518-6551（参加費無料）

日時：2018年10月16日（火）15：30～18：00

懇親会兼情報交換会 18：30～ マタリ（京阪石場・NHK 前）

◇会場：滋賀県大津市柳が崎5番35号 びわ湖大津館(会議室215号) 077-511-4187

◇お問合せ：開催事務局 株式会社 A. I. P 滋賀大津支店（担当 北野・山本）

TEL 077-518-6550 FAX 077-518-6551

セミナー	YES ・ NO	懇親会	YES ・ NO
氏名		会社名	
TEL		email	