

# 保険代理店向け経営戦略セミナー

## 法人開拓と組織化による これからの保険代理店の在り方

競争環境の激化・インステックや自動運転・少子高齢化等の大きな環境変化を踏まえ、保険代理店が抱える2大テーマについて株式会社 A.I.P の実践的な事例を用いて説明させて頂き、将来の経営戦略のヒントを掴んで頂くためセミナーです。

### 第1部：代理店経営の課題と対応について

#### 想定される業界の変化

- 競争環境の激化・マーケットの縮小
- 在り方の変化と保険料・手数料の縮小



#### 必要となる変革(イノベーション)

- マーケットチェンジ・独自の付加価値
- 存在意義の変革・組織化・金融機関化

### 第2部：リスクマネジメントについて（法人開拓）

テーマ1：法人マーケットへのマーケットチェンジの実現

- RMの視点を通じた法人への最適提案
- 独自の経営資源による差別化

### 第3部：マネジメントについて（金融機関化）

テーマ2：組織化・企業化・金融機関化の実現

- 組織としてのマネジメントの仕組
- 金融機関としてのガバナンス態勢

#### 講師

株式会社 A. I. P 代表取締役 CEO 松本 一成  
MBA（経営管理修士）、上級リスク診断士、社会保険労務士  
NPO 法人日本リスクマネジャー&コンサルタント協会 副理事長

FAX 078-977-8775

日時：2018年6月12日（火）14：00～17：00

懇親会兼情報交換会 17：30～ 近隣の居酒屋にて

◇会場：新大阪丸ビル本館 501号室 新大阪駅東口から徒歩2分

◇お問合せ：開催事務局 株式会社 A. I. P 関西営業部（担当 伊藤）

TEL 078-977-8550 FAX 078-977-8775

説明会	YES ・ NO	懇親会	YES ・ NO
氏名		会社名	
TEL		email	
説明会参加人数		懇親会参加人数	